

Asturex y CEEI ponen en marcha conjuntamente el proyecto “**Aceleradora para la Internacionalización - GLOBAL**”, un programa innovador en el que jóvenes empresas de base tecnológica puedan afrontar en menor plazo su proceso de crecimiento e internacionalización.

A lo largo de 6 meses, la Aceleradora para la Internacionalización “**QUICK GLOBAL**” proporcionará a las empresas seleccionadas, los siguientes servicios:

- ☞ Tutorías de emprendimiento para definir y validar el modelo de negocio de la empresa
- ☞ Tutorías de comercio internacional para diseñar el plan de internacionalización
- ☞ Mentorización de acompañamiento con directivos de empresas consolidadas internacionalmente
- ☞ Un paquete formativo en formato blended learning
- ☞ Un servicio de la Red Exterior de Asturex para contactar con potenciales clientes o prescriptores en un mercado concreto
- ☞ Acceso a financiación mediante la puesta en contacto de las empresas participantes con potenciales inversores

## Condiciones de participación

Podrán solicitar su admisión en el programa, aquellas empresas que cumplan los siguientes requisitos:

*Condiciones generales de Asturex:*

- Que estén al día con ASTUREX del pago de cuotas y servicios
- Que estén al corriente en el cumplimiento de las obligaciones tributarias y de la seguridad social.

## REQUISITOS OBLIGATORIOS

Requisito	Condición a cumplir	Justificación (Documentación)
Empresas noveles	Fecha de constitución posterior al 01/01/2015	En el caso de sociedades ya constituidas en España, inscripción en el Registro Mercantil o registro correspondiente
Tecnología “ <b>Ready to Market</b> ”	Producto / servicio en fase comercializable	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Declaración</b> por parte de la empresa en la que afirme que la <i>tecnología (producto / servicio a internacionalizar) se encuentra en fase comercializable.</i></li> <li>- <b>Evidencia</b> de este hecho a través de una <u>factura emitida</u> a un cliente por la venta del producto / prestación de servicio a internacionalizar junto con el <u>comprobante de cobro</u> (movimientos de saldo en cuenta bancaria).</li> </ul>

RRHH mínimos con capacitación para afrontar el programa con garantías.	Al menos una persona (*) con un mínimo de un año con experiencia comercial y/o en promoción comercial internacional	CV
Existencia de página web de la empresa totalmente operativa	Idiomas: Al menos inglés	URL

(\*) Trabajador o uno de los socios con vinculación laboral al proyecto.

## OTROS ASPECTOS A VALORAR

Aspecto	Qué se valora	Ponderación	Puntuación máxima
Tecnología innovadora a comercializar ha sido fruto de una actividad de I+D propia	La empresa ha sido beneficiaria de alguna ayuda / financiación competitiva de I+D para el desarrollo de esta tecnología a nivel europeo (Incluido Instrumento Pyme – H2020)	10	20 (*)
	La empresa ha sido beneficiaria de alguna ayuda / financiación competitiva de I+D para el desarrollo de esta tecnología a nivel nacional	7	
	La empresa ha sido beneficiaria de alguna ayuda / financiación competitiva de I+D para el desarrollo de esta tecnología a nivel regional	3	
Sector de actividad empresarial	Tecnología fuertemente alineada con la estrategia RIS3	10	10
	Sector Industrial	5	
	Sector de servicios de apoyo industrial	2	
	Resto de sectores	0	
Estrategia de comercialización y orientación al mercado internacional	Definición de sectores clientes y nichos de mercado internacionales	5	15 (*)
	Red comercial internacional existente	5	
	Política de marcas internacional	5	
Experiencia en internacionalización de la empresa	Clientes internacionales	3	10 (*)
	Implantación en otros países (filial, sucursal, delegación...),	2	

	Participación en consorcios internacionales	3	
	Participación en programas de apoyo a la exportación	2	
Experiencia comercial y/o en promoción comercial internacional de los RRHH vinculados	1-3 años de experiencia	5	10
	Más de 3 años de experiencia	10	
IP- Propiedad intelectual	Tecnología protegida vía patente / modelo de utilidad / secreto industrial, de alcance internacional de acuerdo a su estrategia.	10	10
Indicadores económicos. Evolución positiva desde 2017 /2018/2019	Facturación	5	15 (*)
	Inversión en I+D	5	
	Ventas internacionales	5	
Reconocimientos	La empresa ha recibido algún reconocimiento y/o premio y/o distinción a nivel regional / nacional / internacional por dicha tecnología.	10	10
<b>Puntuación máxima a obtener</b>			<b>100</b>

(\*) Puntos acumulables.

100 puntos

Accederán al programa aquellas empresas, que cumpliendo todos y cada uno de los requisitos obligatorios, obtengan más puntuación de acuerdo al listado de aspectos a valorar, hasta completar un máximo de 7 participantes. En caso de empate, prevalecerá aquella cuya fecha de solicitud sea anterior a las demás.

## Proceso de inscripción

- Las empresas interesadas cumplimentarán un formulario de solicitud online antes del 21 de enero, para lo cual necesitarán unas claves de acceso al área restringida del portal de ASTUREX. Si no dispone de claves, puede obtenerlas en el siguiente enlace: [Recordatorio de claves](#) o [Alta en la base de datos de Asturex](#)
- Durante el proceso de realización de la solicitud/preinscripción, la empresa aceptará las condiciones de participación en el programa, que tendrán carácter contractual
- Se aportará toda la documentación necesaria para la valoración de la candidatura
- Una vez realizada la preinscripción, la empresa recibirá un correo electrónico automático con el resumen de la información facilitada, pero no supone la admisión en el programa.

## Admisión de participantes

ASTUREX se reserva el derecho de admisión de participantes en este programa en función de los criterios de participación en el programa descritos en estas condiciones de participación, y comunicará a la empresa su admisión o no en el mismo.

Las empresas que sean admitidas en el programa deberán realizar un depósito de **una fianza de 300 euros** a Asturex, para formalizar la inscripción. La fianza deberá ser depositada en el plazo de una semana, desde que se comunique la admisión en el programa y siempre antes de la incorporación al mismo. Esta fianza será devuelta a la empresa una vez finalizado el programa y cumplidos todos los hitos.

Se admitirán hasta un máximo de 7 participantes y se procederá por riguroso orden de preinscripción. En caso de empate, prevalecerá aquella solicitud cuya fecha de preinscripción sea anterior a las demás.

Una vez admitida la empresa, se le asignarán unos tutores de emprendimiento e internacionalización especializados, dentro de la disponibilidad de consultores homologados por Asturex.

## Desarrollo del proyecto

- Jornada de presentación / inicio
- Tutorías: una vez incorporada la empresa en el programa, trabajará en secuencia con varios tutores, a lo largo de los 6 meses de duración del proyecto, mediante reuniones de 2-3 horas, con el siguiente calendario
  - Un tutor de “lean startup”, una reunión el primer mes, para entender las técnicas lean en su proyección internacional
  - Un tutor de “business model canvas”, dos reuniones durante el segundo mes, para concretar el modelo de negocio
  - Un tutor de internacionalización, dos reuniones al mes entre los meses 3º al 6º, ambos incluidos, para diseñar el plan de internacionalización

Cada tutor presenta un informe a Asturex-CEEI sobre el desarrollo de su actividad con la empresa, según modelos definidos.

*El traspaso de tutor a tutor conlleva una reunión entre los mismos y la empresa para comprender el estado de situación del proyecto individual de cada una.*

- Mentorías: igualmente, al principio del programa se asignará un mentor a la empresa, con el cual acordarán un mínimo de tres reuniones a lo largo del proyecto. Al finalizar las sesiones, la empresa emitirá a Asturex-CEEI un informe tipo con los contenidos básicos del desarrollo de las mentorías.
- Formación: se dará acceso a la plataforma elearning al principio del programa, y estará abierta hasta la finalización del mismo; cada mes se irán subiendo progresivamente los diferentes cursos que se incluyen en el programa; habrá, también, webinarios y/o sesiones presenciales para cada módulo formativo, en fechas a concretar; dichos webinars serán posteriormente subidos a la plataforma
- Servicio Red Exterior: se podrá solicitar un servicio en un país a la Red Exterior de Asturex entre los meses 3º y 6º del programa; el servicio consistirá en una agenda de

contactos online con posibles clientes o prescriptores de los productos/servicios de la empresa.

- Jornada formativa sobre “elevator pitch” antes de la reunión con inversores
- Jornada de financiación: reunión de empresas con potenciales inversores, y último evento del programa

Cuadro empresa							
	Meses						
	0	1	2	3	4	5	6
Inscripción / Inicio	X						
Reuniones Tutor Emprendimiento		1	2				
Reuniones Tutor Internacionalización				2	2	2	2
Formación Online		Abierta: 8 módulos					
Formación Webinar		1	1	2	2	2	
Reuniones Mentoría		Mínimo 3 reuniones					
Servicios Red Exterior		Un servicio de agenda online en un país					
Elevator Pitch - Investors day							X

## Seguimiento del proyecto

ASTUREX hará seguimiento continuo del proyecto, verificando el cumplimiento de los objetivos establecidos.